



Carlo Contasta
CEO di Fitcontasta



Massimo Contasta
direttore tecnico di Fitcontasta

Non solo componenti, **ma soluzioni** per l'automazione

QUESTA È LA VISION DI FITCONTASTA, CHE, ATTIVA DA OLTRE CINQUANT'ANNI, HA COMPIUTO UN LUNGO PERCORSO DI SVILUPPO

Lorenza Peschiera

Proporre soluzioni complete e innovative per l'automazione industriale. Questo è l'obiettivo di Fitcontasta, realtà che, oltre a distribuire componenti, rende disponibili sistemi su misura per soddisfare esigenze di movimentazione e sollevamento. «Lo scorso anno abbiamo festeggiato il nostro cinquantesimo anniversario, dopo un percorso di crescita, iniziato nel 1973 quando nostro padre, Alfonso Contasta, fondò FIT (Forniture Industriali Teatine)» - racconta Carlo Contasta, CEO di Fitcontasta. «Nel 1968, mio padre iniziò a lavorare come agente di commercio nel campo delle macchine utensili. Con impegno e dedizione, promosse l'innovazione nelle produzioni industriali, viaggiando da Pesaro a Lecce per offrire ad artigiani e imprese stru-





L'obiettivo di Fitcontasta è quello di continuare a proporre servizi distintivi e soluzioni, più che codici articolo

menti e metodi innovativi di produzione. Durante le visite ai clienti ebbe l'opportunità di conoscere le crescenti esigenze in campo tecnologico, ma nel 1971 fu l'incontro con Clementino Bonfiglioli, fondatore di Bonfiglioli Riduttori, a determinare una svolta nella sua storia. Per merito dell'imprenditore bolognese, si appassionò alla componentistica per le trasmissioni di potenza e dell'automazione e decise di abbandonare il settore macchine utensili per dedicarsi a questa nuova prospettiva». Nel 1973, nel centro storico di Chieti, nacque



I sollevatori idraulici durante il collaudo

Un progetto di successo

Per conto di un'importante impresa emiliana operante nel settore dei trasporti speciali, Fitcontasta ha realizzato la revisione integrale dei sollevatori idraulici ad alto carico, utilizzati per lo spostamento e la messa in quota di turbine a gas, ponti e altre grandi opere. Le cosiddette "cavallette idrauliche" sono una struttura mobile che trasla per mezzo di un motore idraulico su binari, dotata di 4 cilindri telescopici per raggiungere altezze fino a 10 metri, con capacità di sollevamento fino a 800 tonnellate.

«Il nostro lavoro - dice Carlo Contasta - ha riguardato tre linee di intervento: la revisione meccanica degli organi di movimento, il

rifacimento dell'impianto elettroidraulico ex novo e l'implementazione di un nuovo software di gestione macchina, per controllare fino a 4 cavallette sincrone, mantenendo il carico condiviso "in bolla" durante la traslazione e il sollevamento».

Nel progetto è stata coinvolta anche Parker Hannifin, di cui Fitcontasta è distributore partner. La capacità di ascoltare le esigenze del cliente, l'approfondita conoscenza dei prodotti e sistemi presenti sul mercato delle trasmissioni e del controllo di potenza e la proposta di una soluzione più efficiente e funzionale, sono tra i fattori che hanno permesso l'aggiudicazione e la riuscita del progetto.

FIT di Alfonso Contasta, con l'intento di rendere queste tecnologie disponibili e alla portata del suo territorio. «Nel 1976 - prosegue Carlo Contasta - ci trasferimmo a San Giovanni Teatino (Chieti), stabilendo la nostra sede vicino al nascente raccordo autostradale per servire meglio i clienti provenienti dalle regioni dell'asse adriatico, come Marche e Puglia. Nel 1984, fu fondata FIT Automazioni, evoluzione della nostra attività che ci portò a proporre soluzioni su misura per l'automazione





L'esperienza in Federtec

Carlo Contasta è anche membro del direttivo Federtec con delega alle sinergie di filiera. «Il primo anno di lavoro nel direttivo Federtec, l'associazione che rappresenta l'intera filiera della componentistica per la trasmissione di potenza e l'automazione industriale, per me è stato impegnativo, ma ricco di stimoli», dichiara il CEO di Fitcontasta. «Al kick-off di inizio anno, l'intera squadra di governo ha presentato un programma articolato in dieci punti, ricco di attività, eventi e nuovi progetti. La sfida, ora, è dare continuità e portare a termine gli impegni presi con gli associati. Per quanto riguarda la mia area di competenza, abbiamo dato vita al Federtec Next Gen, che vuole sostenere le imprese associate nel guardare al futuro e alla propria sostenibilità, prendendosi cura della crescita e sviluppo di nuovi manager e di imprenditori under 40. A fine maggio a Pagazzano (BG) si è tenuto il primo incontro pubblico in cui si è parlato soprattutto di come pianificare il futuro con la gestione dei passaggi generazionali. Sempre all'interno della mia delega, in collaborazione con il MADE di Milano e l'Osservatorio Digitale del Politecnico di Milano, è da poco partito il progetto di ricerca sullo scambio dati digitali di filiera, a cui hanno aderito circa trenta imprese tra produttori e distributori».



Fitcontasta propone un ampio assortimento di prodotti nei settori organi di trasmissione, pneumatica, oleodinamica e motion control

industriale. Dopo la prematura scomparsa di mio padre, nel 1992, mia madre, Franca Di Clemente, prese le redini dell'azienda, affrontando una sfida significativa, grazie anche all'aiuto dei collaboratori storici. Io e mio fratello, Massimo (oggi direttore tecnico di Fitcontasta), terminati gli studi universitari, contribuimmo alla crescita dell'azienda. Nel 2003, inaugurammo la divisione Motion Control, ampliando l'offerta per includere prodotti elettronici per l'automazione di fabbrica, aprendo le porte alla mecatronica. Negli anni successivi, investimmo nella modernizzazione, aggiornando l'officina meccanica con macchine utensili a controllo numerico, dotandoci di magazzini automatici e sistemi informatici per migliorare l'efficienza logistica e installando un impianto fotovoltaico da 100 kiloWatt per abbracciare la sostenibilità ambientale. Oltre a rafforzare i rapporti con i partner storici, stabilimmo partnership commerciali con aziende di rilievo internazionale, come Parker Hannifin, per l'elettroidraulica e il fluid power, rafforzando la nostra presenza nei settori dell'Oil & Gas, della trasformazione della lamiera e della movimentazione pesante. Nel 2020, abbiamo fuso le diverse ani-

me societarie e consolidato il nostro sapere nel core business». Le sfide che Fitcontasta oggi deve affrontare riguardano l'incalzante presenza sul comparto distributivo delle multinazionali e il ruolo sempre più centrale dell'e-commerce, fattori che stanno rivoluzionando il panorama commerciale. «La sfida che ci poniamo - commenta Carlo Contasta - è continuare a proporre servizi distintivi e soluzioni, più che codici articolo. Questo non significa che eviteremo la strada dell'e-commerce, ma vogliamo percorrerla in modo che il valore non sia determinato solo dal prezzo».

Tecnologie al passo con i tempi

Parlando di prodotti, Carlo Contasta ricorda che Fitcontasta affonda le proprie radici nel settore dell'automazione. «Quando un cliente si rivolgeva a nostro padre, non gli chiedeva solo un prodotto, ma gli poneva un'esigenza: sollevare, movimentare, manipolare, azionare», dice il CEO di Fitcontasta. «Il suo esempio, nell'ascoltare, nel porre le domande giuste e nel proporre una soluzione completa e performante, è diventata la nostra missione. Il progresso tecnologico e l'avvento dell'elettronica ha cambiato il paradigma operativo: si è passati dalla meccanica alla mecatronica, dalla meccanizza-

PUNTI DI FORZA

- GRANDE ESPERIENZA
- VARIETÀ DI SERVIZI LEGATI A PRE-VENDITA, VENDITA E POST-VENDITA
- AMPIO ASSORTIMENTO DI PRODOTTI NEI SETTORI ORGANI DI TRASMISSIONE, PNEUMATICA, OLEODINAMICA E MOTION CONTROL (L'ELENCO COMPLETO È SUL SITO WWW.FITCONTASTA.COM)
- CAPACITÀ DI INTEGRAZIONE DI SISTEMI
- VISION AZIENDALE CHE PRIVILEGIA NON SOLO I COMPONENTI, MA LE SOLUZIONI PER L'AUTOMAZIONE

zione all'automazione. In Fitcontasta abbiamo seguito questi sviluppi, approfondendo le nuove tecnologie e contribuendo alla crescita del settore sul territorio. In questo modo abbiamo integrato nella nostra struttura gran parte delle tecnologie dell'automazione, a partire dalle trasmissioni meccaniche e includendo l'oleodinamica, la pneumatica, le tecnologie del vuoto, fino al motion control e alla robotica. In quest'ambito abbiamo allargato le nostre competenze per rendere disponibili soluzioni sempre più integrate per la manipolazione. Stiamo predisponendo un'area demo permanente in cui il cliente potrà verificare, per la sua applicazione, l'integrazione di più componenti e tecnologie. Inoltre, grazie alla passione di mio fratello Massimo per l'elettroidraulica, ci stiamo specializzando sulla manutenzione predittiva e proattiva negli impianti idraulici, proponendo l'analisi delle performance, lo studio delle



Robot collaborativo per test

azioni correttive e la realizzazione di revamping completi». A questo scopo, Fitcontasta ha intrapreso percorsi con università e centri di ricerca per implementare nuove tecnologie, come intelligenza artificiale, digitalizzazione, big data, all'interno dei processi.

Progettazione e costruzione di sistemi chiavi in mano

«La divisione interna per la progettazione e la costruzione di sistemi chiavi in mano, comprende reparti specializzati in lavorazioni meccaniche, la carpenteria, l'assemblaggio e l'impiantistica elettroidraulica», afferma Carlo Contasta. «Il nostro ufficio tecnico ha competenze meccaniche ed elettroniche, assistendo il cliente su tutte le tecnologie, dall'analisi del bisogno fino alla messa in servizio del componente o del sistema che lo soddisfa. La nostra offerta di soluzioni spazia dalla movimentazione leggera, tramite sistemi di trasporto a nastro, a cinghia e a catena, realizzati con strutture modulari in profili di alluminio, alla movimentazione

pesante mediante la realizzazione di sistemi oleodinamici con relativa progettazione e costruzione dell'impianto elettroidraulico. Siamo diventati sempre più integratori di sistemi, per offrire al mercato non solo componenti, ma soluzioni complete e personalizzate per l'automazione industriale». L'azienda propone anche un'offerta formativa che copre tutte le famiglie di prodotto, costruita in collaborazione con i partner storici (Camozzi, Parker, Mitsubishi, Sit, Rollon, e altri). La zona principale di competenza di Fitcontasta, il Centro-Sud Italia, è coperta da consulenti tecnici commerciali. «Per ogni settore tecnologico - chiarisce Carlo Contasta - abbiamo product manager, preparati dai nostri partner di riferimento, che supportano i loro colleghi formandoli, elaborando le richieste più complesse e affiancandoli nella promozione dei prodotti di competenza presso gli uffici tecnici».

